

# Investor Presentation

exem

2025 3Q

©EXEM Corp. All Rights Reserved.

## Disclaimer

이 자료는 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서  
본 자료에서 제시되는 향후 전망 등 예측정보는 회사 내부적인 전망 및 환경분석 등을 기초로 한 것으로  
경영 및 경제환경, 사업여건의 변화 등으로 변경될 수 있음을 유의하시기 바랍니다.

이 자료는 투자자 여러분의 투자판단을 위한 참고자료로 작성된 것이며,  
당사는 이 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하거나 책임을 부과하지 않습니다.  
또한, 당사는 투자자 여러분의 투자가 자신의 독자적이고 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 기대합니다.

exem





# Business Overview

- 1. Prologue & Key Highlights
- 2. Company Overview
- 3. Investment Highlights

“ IT 시스템은 대고객·대국민 서비스의 성패를 좌우 ”

## IT 시스템 통합 모니터링이 필수적인 시대

기업 IT 환경의 복잡성 증가

IT 시스템 확장/투자

디지털화에 따른 데이터 대량 증가

클라우드, AI 등 신기술 · 각종 기술 스택 도입

'25 국가전산망 화재사건  
공공 정보시스템의  
자동전환 이중화(DR) 대두

공공 IT시스템 예산  
추가 증가 전망

'23 행정망 전산마비 사태  
이후 행안부 국자원  
'25년도 장애 예방 예산

1,186억원  
전년대비 +30%

'24년 은행권  
전산장애 발생건수  
전년 대비

34% 증가

한국 기업  
시스템 중단으로 인한  
연간 손실 비용

61억 원



장애/부하 발생 감소,  
동일 문제 재발 방지



장애 탐지/대응 시간 감소  
장애 탐지/대응 비용 절감



운영 인력 비용 절감,  
인프라 투자 비용 절감



전자정부법 개정안 시행 ('25.07.08)  
법정부적 장애관리체계 구축 의무화

※ 출처

- 뉴시스 '예산 막았던 행안부...국정자원 '이중화' 미비 참사, 스스로 화 키웠다', 2025.10.02
- 금융감독원 '국내 금융업권 전산장애 발생 현황', 2025.05
- 행정안전부 보도자료 '국가정보자원관리원, 행정전산망 장애 예방을 위한 예산 1천 186억원 투자', 2024.09.09
- New Relic, 2023 Observability Forecast



# Key Highlights

## 1. Key Highlights

### 실적 현황

- '25 3Q : 매출 135.4억(YoY 9.8%), 영업이익 5.2억(YoY 2.8%), 당기순이익 15.5억(YoY 221.0%) → 역대 최대 3분기 매출, 계절성에 따라 4Q 40%이상 매출 집중
  - '25 3Q 누적 : 매출 377.6억(YoY 8.5%), 영업손실 20.4억(YoY -0.5%), 당기순손실 9.1억(YoY -65.6%) → 역대 최대 3분기 누적 매출
    - ☞ 전년동기대비 평균인원 증가에 따른 인건비 상승으로 3Q누적 영업비용 8.1% 증가
    - ☞ 엑셈 : 매출 274억, 영업손실 35억, 당기순손실 20억 / 신시웨이 : 매출 81억, 영업이익 12억, 당기순이익 12억 / 일·중·미 법인 : 매출 31억, 영업이익 3억, 당기순이익 2억
- ☑ 3Q YTD 부문별 신규고객 총 75곳 확보 (해외법인 신규고객 5개사 포함)

### 기존 사업

DBPM · APM

- 고객사 락인으로 안정적 DBPM 매출 DBPM 부문 매출 중 락인 매출 비중 28~42%, 유지보수 연 10%+ 증가, DBPM 점유율 55% 1위
  - ☑ 삼성전자 테일러/오스틴 파운드리 수주 확대 예상 (테슬라, 애플)
  - ☑ 반도체 대기업과 맥스게이지 3년간 ULA 45억 계약
  - ☑ 3Q YTD 공공조달 점유율 70% (YoY +14%pt)
- End-to-End APM강점 E2E 거래추적 APM으로 차별화, 국내 2위로 1위 제품 원백 지속, '24년 '일반 APM' : 'E2E APM' 매출 50:50 차지하며 E2E APM 리더로 부상

### 신사업

AI · 빅데이터

- 빅데이터 · AI 부문 단계성 용역 사업 기회 공략 '24년 서울시 빅데이터 플랫폼 구축 후 '25년 플랫폼 운영 사업 수행 중 (27.5억원, 1~12월)  
제주농업기술원 DX 구축 (12억원, 3Q), 해양경찰청 생성형 AI R&D 과제 수행 ('25~'27년, 11억원 연구개발비 지원)
- EBIGs, Woodpecker 솔루션 공급 가속 ☑ 대기업 제조계열사 AI센터에 우드페커, 이빅스 번들링 공급 (14.4억, 1Q26 인식예상), 우드페커 S대학 공급 (2.7억, 3Q 인식예상)
- LLM 플랫폼 출시로 추가 매출원 확보 ☑ 맞춤형 온프레미스 LLM 플랫폼 'eXemble(가칭)' MVP 버전 8월 출시 (12월 정식 출시 예정. 현재 프리세일즈 중)

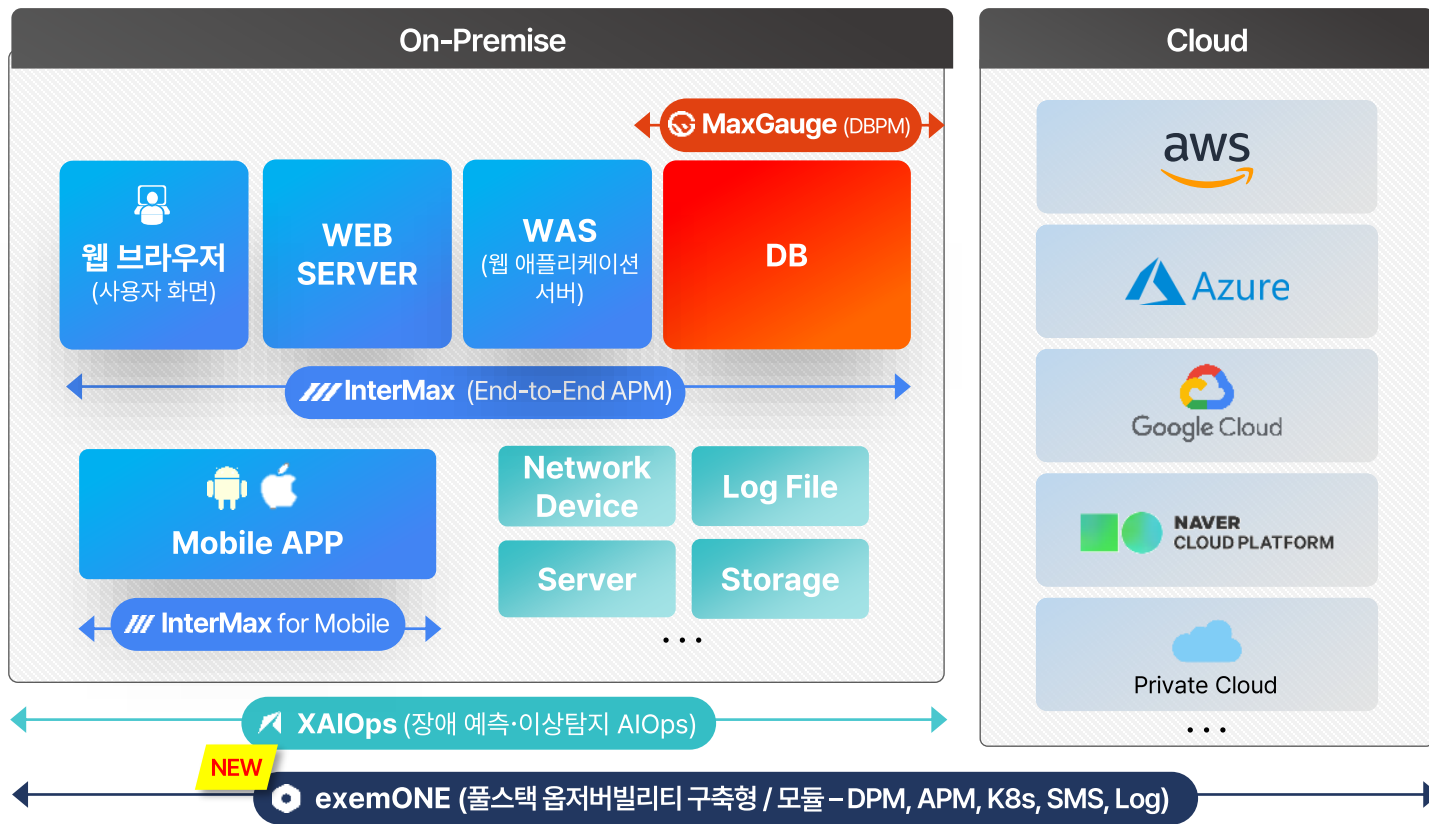
### 풀스택 옴저버빌리티

exemONE

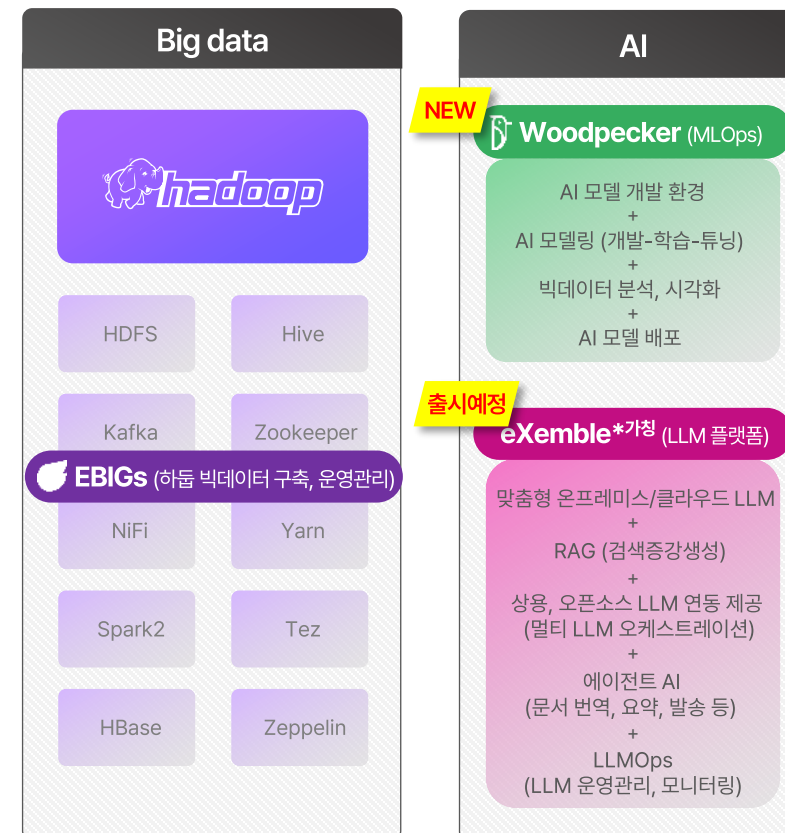
- 엑셈원 3Q말 현재 고객 50곳 3Q YTD +26곳 ☑ 3Q 공공 3곳, 금융 3곳, 일반 3곳 확보 ☑ '26년도 초대형 고객 1곳 대상 약 30억원 규모 영업 파이프라인 보유
  - 10월 엑셈원 풀스택 일본 출시 후 현지 은행 PoC 진행 중, 판매채널 확대 중 - 디지털서비스물 등재, NHN클라우드 마켓플레이스 등재 (6월), SCP마켓플레이스 등재(7월)
- 지속 고도화로 차별화 ☑ AI 기능 지속 추가 - 이상 탐지/ 챗봇(분석 수행) / 장애원인분석 등 시장 우위 달성 및 ☑ EMS 시장 점진 공략 계획
- 엑셈원 SaaS형 '26 1H 출시 목표 SMB 타깃, 구독형 과금으로 지속적 수익 확대 구조, 업/크로스셀링 용이, 글로벌 진출 용이 ☑ '26년 일본 SaaS 진출 예정

### 기업의 IT 운영 효율화를 지원하는 IT 시스템 성능 모니터링 SW 및 빅데이터 · AI 플랫폼 제공

#### IT 시스템 성능 모니터링









#### 빅데이터 · AI



# 사업 영역별 시장 개요

## 2. Company Overview

제품명	정의	출시연도	FY2024 연결		시장 현황
			매출 (SW+용역)	비중	
 MaxGauge	DBPM	2001년	29,383 백만원 (*별도 26,321)	48.0%	<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : DBPM 실매출 시장 500억 원+ 추정 ('24년) → 최근 5개년 CAGR 9%</li><li>점유율: 약 55%, 국내 1위 ('24년) → 현재 점유 외 TAM<sup>1)</sup> 내 잠재 고객 비율 86%</li><li>경쟁사: 주요 경쟁 비상장사 S사 포함 총 7곳</li></ul>
 InterMax	APM (E2E 거래추적 APM)	2008년	10,087 백만원	16.5%	<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : APM &amp; E2E 실매출 시장 600억 원+ 추정 ('24년) → 최근 5개년 CAGR 8%</li><li>점유율: 약 20%, 국내 2위 ('24년)</li><li>경쟁사: 주요 경쟁 비상장사 J사 포함 총 11곳</li></ul>
 EBIGs	하둡 기반 빅데이터 플랫폼 (하둡에코시스템 구성·운영 관리)	2016년	5,529 백만원	9.0%	<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : [하둡 기반 빅데이터 구성 + 운영 관리] 패키징 솔루션 실매출 시장 850억 원+ 추정 ('24년) ↳ 빅데이터 통합 플랫폼 솔루션 (표준화, 거버넌스 등 빅데이터 관련 전체 솔루션)<sup>2)</sup> 시장 4,755억 원<sup>2)</sup> ('23년E)</li><li>고객사 총 18곳 (구버전 'Flamingo' 고객 포함)</li><li>경쟁사: 주요 경쟁 글로벌 C사, 상장사 K, D, L, S사 포함 총 11곳</li></ul>
 Woodpecker	MLOps - 셀프 서비스 AI 분석 플랫폼 (AI 모델 개발-학습-배포-운영 및 시각화)	2024년 (12월)	미해당		<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : MLOps 솔루션 실매출 시장 750억 원+ 추정 ('24년) ↳ 국내 AI 시스템 소프트웨어 (ML/AI 플랫폼 포함) 시장 '23년 1.3조 원, '24년(E) 1.5조 원<sup>3)</sup></li><li>고객사 2곳 확보 (대기업 제조(반도체소재) 계열사, S대학교)</li><li>경쟁사: 주요 경쟁 글로벌 C사, 상장사 W, D, L, W, S사 포함 총 20곳</li></ul>
출시에정 eXemble (가칭)	맞춤형 온프레미스 LLM 플랫폼	2025년 (12월)	미해당		<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : LLM 시장 '24년 182백만달러(2,511억원) 추정, '30년 1,278백만 달러(1조 7,635억원) 전망 → CAGR 39% (Grand View Horizon Research, South Korea Large Language Model Market 2018-2030)</li></ul>
 XAIops	AIops	2019년	1,121 백만원	1.8%	<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : 초기 시장으로 '24년 국내 AIops 실매출 시장 300~400억원 자체 추정</li><li>고객사 총 8곳 (제1금융 4곳, S카드, 공공 3곳)</li><li>경쟁사: 주요 경쟁 글로벌 I, S사, 상장사 M사, 상장사 자회사 J사 등 (총 10곳)</li></ul>
 exemONE	풀스택 오피저버빌리티 플랫폼	2024년 (4월)	1,822 백만원	3.0%	<ul style="list-style-type: none"><li>국내 시장 : 풀스택 오피저버빌리티 설치형 실매출 시장 590억원+ &amp; SaaS형 실매출 시장 590억원+ 추정 (EMS 포함: '24년)</li><li>고객사 총 50곳 (L전자, K금융, S카드, 광역지자체, 초대형 제조사, 대형 은행, W금융, L물류, 카드사, PG사, 금융기관, 협회, 백화점 등)</li><li>경쟁사: 구축형 - 비상장사 W사, EMS벤더 3곳, 글로벌 1곳 (총 5곳) / SaaS형 - 비상장사 W사, EMS벤더 B사, 글로벌 2곳 (총 4곳)</li></ul>
신시웨이 Petra / PetraCipher	DB 보안 (접근제어/암호화)	2009년 / 2010년	11,662 백만원	19.0%	<ul style="list-style-type: none"><li>점유율: 약 10%, 국내 3위 (자체 추정)</li><li>경쟁사: 주요 경쟁사 비상장사 2곳 포함 총 9곳</li></ul>

1) IT 인프라 도입률이 높은 상장사, 금융 및 주요 업종, 중앙 핵심 공공 기관 외 주요 지자체 등의 수 2) 과기부 '23 데이터산업 현황 조사('24.07) 3) 2024년 인공지능산업 실태조사, 소프트웨어정책연구소. AI 시스템 소프트웨어: AI 구현을 위한 범용 SW 및 도구(엔진, APIs, 프레임워크)



29개국, 1,090여곳 **글로벌 고객 레퍼런스** 보유, 인더스트리 섹터별 **국내 리딩 기업 확보**

(※ '25 3Q말 기준)

### 국내 (별도기준)

#### 금융 부문 180곳 이상

5대 시중은행을 포함한 제1금융권 20곳이 엑셀의 고객사



#### 공공 부문 280곳 이상

한국전력, 서울시, 행안부 등 주요 부처·공사



#### 기업 부문 410곳 이상

국내 리딩 제조/서비스/유통 부문 고객사 대거 확보



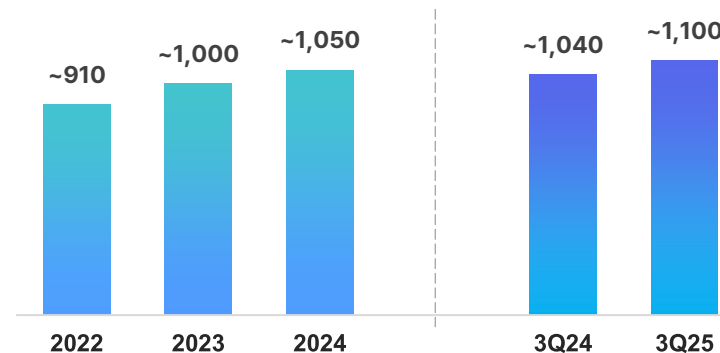
### 해외

#### 해외 부문 220곳 이상

중국 현지 금융권(은행, 증권), 하이엔드 제조업 중심 사업 확대 중. 삼성 반도체, AT&T, LA주정부 등에서 솔루션 경쟁력 인정



#### 고객사 레퍼런스 수 (신시웨이 제외)



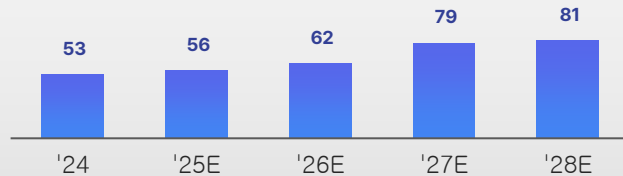
# (1) 전방 시장 지속 성장

## 3. Investment Highlights

### IT 운영 관리<sup>1)</sup>

글로벌 (단위: 십억달러)

**CAGR 11.2%**



국내 (단위: 억원)

**CAGR 33.0%**

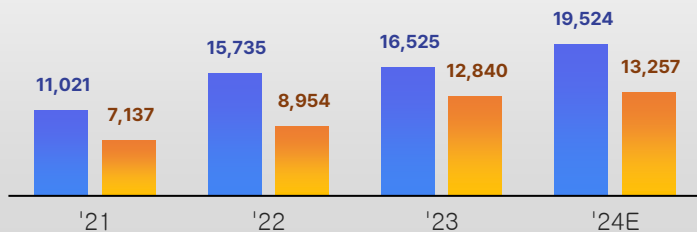


### DB 및 DB 성능 관리<sup>2)</sup>

국내 (단위: 억원)

■ DB(MS) ■ 데이터 관리 솔루션 (DBPM 포함)

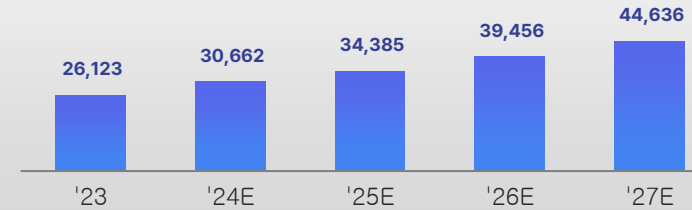
**CAGR 22.9%**



### AI<sup>3)</sup>

국내 (단위: 억원)

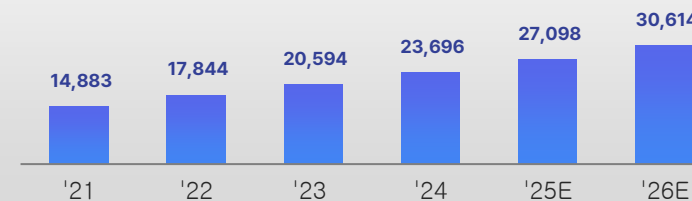
**CAGR 14.3%**



### 클라우드<sup>4)</sup>

국내 (단위: 억원)

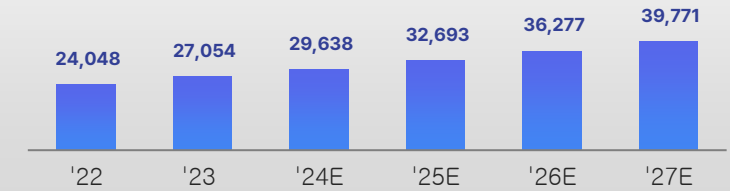
**CAGR 15.5%**



### 빅데이터<sup>5)</sup>

국내 (단위: 억원)

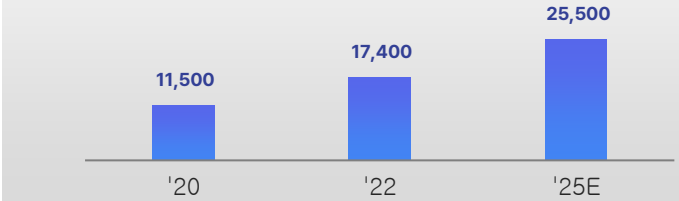
**CAGR 10.6%**



### SaaS<sup>6)</sup>

국내 (단위: 억원)

**CAGR 17.3%**



1) 글로벌 - Gartner Forecast: Enterprise Infrastructure Software, Worldwide, 2022-2028, 4Q24 Update / 국내 - 한국IDC

2) 한국데이터산업진흥원, 2024년 데이터산업현황조사, 2025년 6월

3) 한국IDC, 국내 인공지능 시장 전망, 2023-2027, 2023년 3월

4) 한국IDC, 국내 퍼블릭 클라우드 SW 시장 전망, 2021-2026, 2023년 2월

5) 한국IDC, 국내 빅데이터 및 분석(BDA) 시장 전망, 2022-2027, 2023년 3월

6) 한국소프트웨어산업협회, 국내 SaaS 시장 성장 추이 (출처 IDC), 2024년 4월

## (2) DBPM · APM(E2E) 사업의 안정적 매출

### 3. Investment Highlights

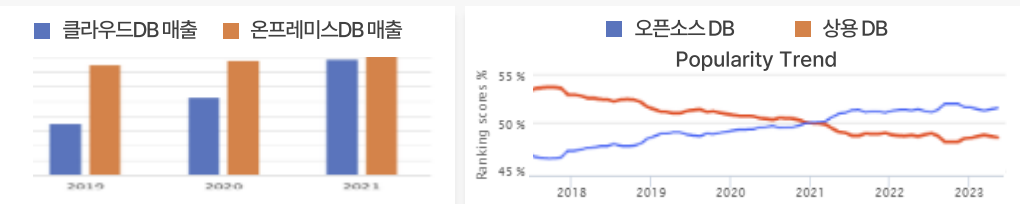
DBPM 국내 점유율 55%로 1위, E2E 거래추적 APM으로 금융권 주도 차세대 APM 시장서 1위

#### DBPM

- '20~'24년 DBPM 매출 증 라인 고객 매출 비중 28~45% 추산
- '20~'24년간 연평균 신규고객 40곳 이상씩 확보, 동기간 DBPM 유지보수 매출 CAGR 10%

반복년수	매해 (5년)	2024년	2023년	2022년	2021년	2020년
		A공공	A공공	A공공	A공공	A공공
3년 이상	B제조	B제조	B제조	B제조	B제조	B제조
	C제조	C제조	C제조	C제조	C제조	C제조
	D금융	D금융	D금융	D금융	D금융	D금융
	F금융	F금융	F금융	F금융	F금융	F금융
	G공공	G공공	G공공	G공공	G공공	G공공
	H공공	H공공	H공공	H공공	H공공	H공공
	L계열사	L계열사	L계열사	L계열사	L계열사	L계열사
	M금융	M금융	M금융	M금융	M금융	M금융
	O금융	O금융	O금융	O금융	O금융	O금융
	P금융	P금융	P금융	P금융	P금융	P금융
DBPM 매출 내 비중	Q공공	Q공공	Q공공	Q공공	Q공공	Q공공
	R공공	R공공	R공공	R공공	R공공	R공공
	T금융	T금융	T금융	T금융	T금융	T금융
	E금융	E금융	E금융	E금융	E금융	E금융
DBPM 매출 내 비중		33%	42%	39%	28%	42%

- 글로벌 Cloud DB, 오픈소스 DB 성장세 → 클라우드, 오픈소스 포함 국내 최다 DB 모니터링 라인업 보유

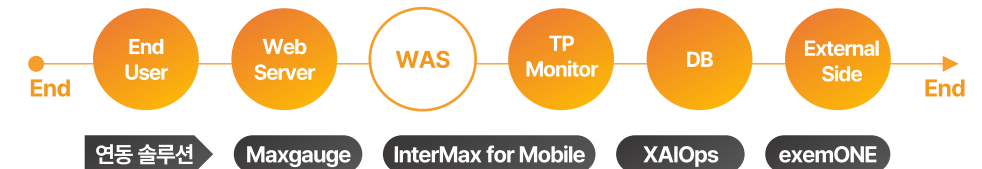


\* 출처 : Gartner Blog, DBMS Market Transformation 2021 / DB-Engines, Popularity of open source DBMS VS commercial DBMS

#### APM (E2E 거래추적)

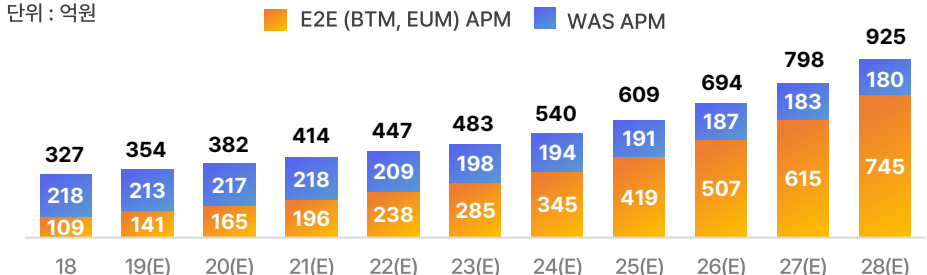
- 국내 E2E 거래추적 APM 부문 1위, 솔루션간 연계 기능으로 종속성 강화 및 원백 지속 중  
→ WAS 단일 APM도 제공 ... '24년 당사 매출 비중은 E2E APM : WAS APM = 50 : 50
- E2E 거래추적 APM은 WAS APM의 상위 확장 시장 = WAS APM + E2E 연계 BTM + EUM  
→ 경쟁사는 WAS 단일 APM 으로 E2E 다중 시스템 간 문제 인지 불가  
결제·이체·정산·고객주문 등 비즈니스(업무 프로세스) 단위 시스템 간 트랜잭션 추적 시 E2E APM 채택

관점 : 비즈니스 프로세스(ex. 주문-결제-배송)의 어떤 단계/시스템에서 병목이 생겨 비즈니스가 지연되는가?



- 시장 전망-금융권 중심 E2E APM 전환 확산 중 → '25년 E2E 계약 고객 전부 금융 업종

단위 : 억원



\* 출처 : Infinity Research, 국내 APM 시장조사(2018-2023), 2019 / \* 2024부터 2028년까지 5개년 시장규모는 보고서의 2018-2023 CAGR 차용



### (3) AI 플랫폼 구축 사업 기회 증가 전망, AI 솔루션으로 추가 매출원 확보

### 3. Investment Highlights

국가 AI 대전환 정책에 따라 AI 플랫폼 구축(데이터 수집 등 포함) 기회 확대

AI 분석 플랫폼 우드페커, 맞춤형 온프레미스 LLM 플랫폼 등 빅데이터 Total 솔루션 라인업 기반 추가 매출 기대

#### 대형 AI · 빅데이터 사업 기회 확보

AI3강 도약목표  
국가AI 대전환 정책

공공부문 선도  
AI 도입·확산 사업 추진

'25년 AI 서비스 개발에  
4,787억원 투입

AI 100조 원 투자  
AI인프라, 데이터센터 확충

당사  
사업 기회

AI 플랫폼  
구축·운영

맞춤형 LLM 구축,  
LLMOps 제공

AI 분석, 예측

챗봇 등  
AI 서비스 융합

AX 시대에 따른 AI 플랫폼 구축 (데이터 수집, 데이터 마트 등 포함), LLM 사업 타깃  
ISP · 컨설팅 > 구축 > 유지보수 · 운영까지 단계적으로 발주되는 AI/빅데이터 사업 공략



해양경찰청

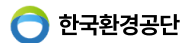
AI 기반 해양재난 대응체계 CDX(디지털전환) 기술개발 과제 ('25~'27)  
- 해양재난 데이터에 AI 융합을 통한 AIOps 기반 CDX 플랫폼 구현

AI 적용



KSS 해운

빅데이터 기반 디지털 전환 기본계획 및 설계 컨설팅 사업('24.12 完)



한국환경공단

무공해차 통합누리집 데이터 고도화 및 기능개선 사업 ('25.02 完)



서울특별시

2025년 빅데이터 서비스 플랫폼 통합 운영 사업 ('25.01 ~ '25.12)

빅데이터 통합저장소 운영, 2024년 빅데이터 서비스 플랫폼 운영 사업 ('24.12 完)

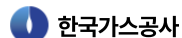
빅데이터 서비스 플랫폼 구축 2단계 사업 ('23. 04 完), 3단계 사업 ('24.09 完)

AI 적용



제주농업기술원

제주농업 디지털전환(DX) 기반 구축 사업 (~'25.07)



한국가스공사

빅데이터 마스터 플랜 컨설팅 용역 ('23.03 完)

#### AI · 빅데이터 Total 플랫폼 라인업 구현

데이터 수집 → 적재 / 저장 → 분석 → 시각화

수집

적재/저장

모니터링



✓ 1H 대기업, 공사 등 중설 성과

외산 솔루션 대비 가격·기능 경쟁력 ↑



AI 분석



AI 모델의 개발·학습·배포·운영과  
데이터 분석, 시각화를 제공하는 ML Ops 솔루션

✓ 1H 대기업 AI센터, S대학 확보

고객 맞춤형 LLM

LLMOps



✓ 3Q 정식 출시 예정

맞춤형 온프레미스 LLM과  
LLM 모델 운영 관리(LLMOps)를 제공하는 플랫폼  
☑ LLM? 자연어 생성, 문서 번역, 요약, 답변 등 제공

#### 생성형 AI 플랫폼 구축 사업 기회 다수 공략

맞춤형 온프레미스 LLM 및 LLMOps 기반  
빅데이터 - LLM 구축-운영 사업 Full 수행 전략

EBIGs  
Woodpecker

맞춤형 LLM  
(챗봇 등 AI 서비스에 연계)

LLMOps

✓ 사례: 서울데이터허브(data.seoul.go.kr/bsp)



## (4) AIOps 시장 AX 시대에 따라 활성화 전망

### 3. Investment Highlights

제1금융권 다수 AIOps 사업 경험, LLM 챗봇 등 기능 지속 강화 – 이상 탐지 및 근본 원인 분석(RCA) 개선

국내 유일 제1금융권 4곳,  
정부기관 3곳에서 검증  
+ 대형카드사 확보

산업 전반 AI 대전환(AX)에 따라  
IT 운영관리 영역의 AI 적용 압력

AIOps 수요가 가장 높은  
금융권 · 데이터센터 서비스  
구조에 대한 탁월한 이해

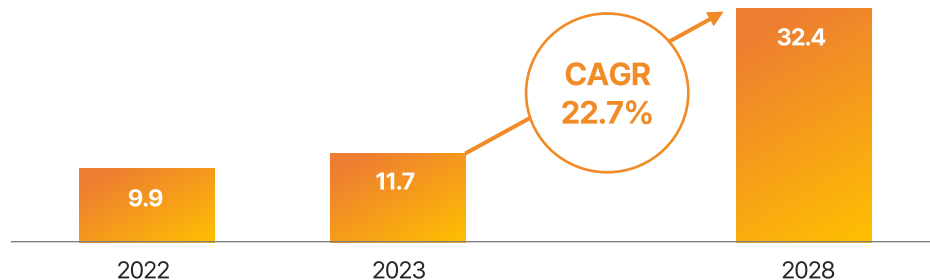
95%+  
예측 정확도

생성형 AI 기반  
대화형 챗봇 지원  
+ 장애 지표 해석,  
해결 가이드

#### ■ 해외의 경우, 대국민 행정, 군사, 법조, 의료/보건계까지 AIOps 도입 활발

미 국방부, 육/공군, NASA, 국토안보부, 농무부, 법무부, 보건복지부, NASDAQ, 뉴욕시, 네덜란드 법원,  
영국 운전면허청, 스웨덴 블레킹 지역위원회, 아랍에미리트 국영 의료보험사, 인도 전자통신기술부,  
바레인 전자정부, 각종 정부 산하 기관/연구소...

#### ■ 글로벌 AIOps 시장, CAGR 22.7%로 성장해 '28년 324억 달러 전망 (단위: USD BN)

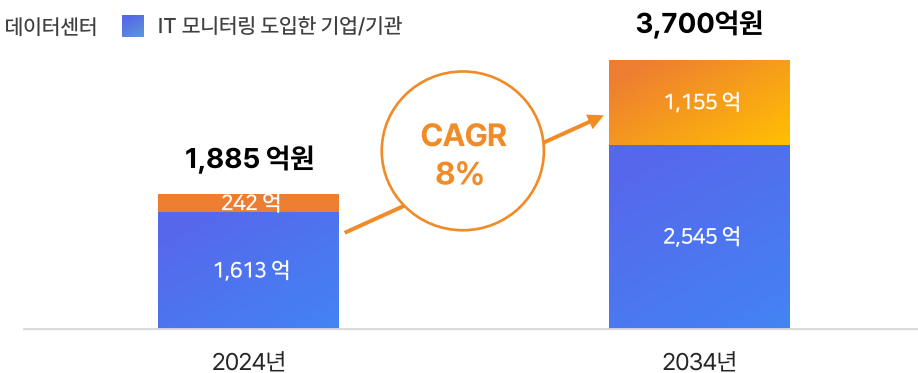


\* 출처 : MarketsandMarkets, AIOps Platform Market – Global Forecast to 2028

#### ■ 국내 AIOps 적용 가능 영역 시장 규모 (SAM) 추정

→ 2024년 국내 실매출 시장 300~400억원 추정

■ 데이터센터 ■ IT 모니터링 도입한 기업/기관



\* 출처 : 엑셈 자체 추정. SW + MA 시장.

\* 산식 : 잠재 고객 (DBPM, APM 등 성능 모니터링 구축한 곳, IT 인프라 규모가 크고 복잡한 곳, 데이터센터 등) x 도입금액

### 원포인트 및 E2E 모니터링 시장의 국내 대표주자 지위 기반 풀스택 옴저버빌리티 시장 잠식 가속

#### 시장 Needs

하이브리드·멀티 클라우드  
인프라 및 MSA 환경  
통합 모니터링

영역별 개별 솔루션 대비  
통합 연계성, 전체 가시성

DB, App, 쿠버네티스 등  
풀스택 올인원 모니터링

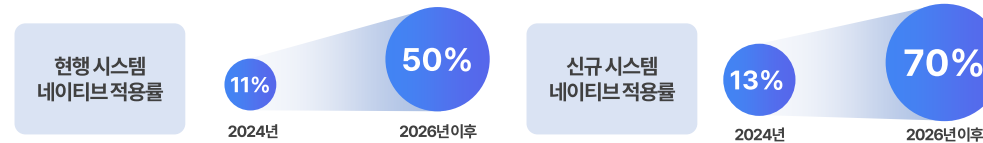
전문 DBA · 인프라 관리자  
아니어도 손쉬운 사용

#### exemONE 구축형 (2024년 4월 출시)

- 모듈별 라이선스 판매: DPM, APM, SMS, K8S, NDM, NPM, LOG, Business, Browser, AIOps

타겟 시장 "클라우드 전환 공공/대형 민간 기업"

#### 공공 클라우드 네이티브 전환 계획에 따른 공공 수요 증가 전망



\* 네이티브 적용률: 당해연도 클라우드 전환 시스템 수에 대한 적용률

- CSP 종속 탈피를 위한 하이브리드/멀티 클라우드 도입 증가, 이기종DB 올인원 모니터링 수요 증가
- 당사 강점 - DPM, APM 영역 우수 및 최신 AI 기술 반영 등 국내외 경쟁사와 차별화

구분	엑셈	글로벌 경쟁사	국내 경쟁사
가격 경쟁력	○	×	○
국산 DBMS 지원	○	×	△
커스터마이징 & 맞춤형 대시보드	○	×	△
국내 공공기관 공급 가능성	○	×	○
모니터링 깊이 & 상세 분석(PA)	○	○	△
최신 AI 기술 반영	○	○	×
기술 지원 품질 & 자체 엔지니어	○	×	△

#### exemONE SaaS형 ('26년 7월 출시 예정)

- 모듈별 구독 판매 예상

타겟 시장 "중소형·스타트업"

#### 매출 안정성 · 사업 수익성 · 확장성 ↑

정기구독형으로 매출 안정성, 점진적 증가	기존 고객 대상 크로스/업셀링 용이	해외 진출 용이
------------------------------	---------------------------	-------------

- 국내 SW 시장에서 SaaS 비중은 21.8%이며 글로벌 시장 48.9%에 비해 SaaS 시장 초기이며 국내 SaaS 시장에서 외산 SaaS 점유율 약 70%로 외산 대비 토종 SW의 경쟁 우위 발휘 기대

\* 정보통신산업진흥원(NIPA) 보고서, 2022

- 국내 엔터프라이즈 IT 시장 내 SaaS 비중 2%로 당사 기존 온프레미스 제품 시장과의 카니발라이제이션 거의 저조

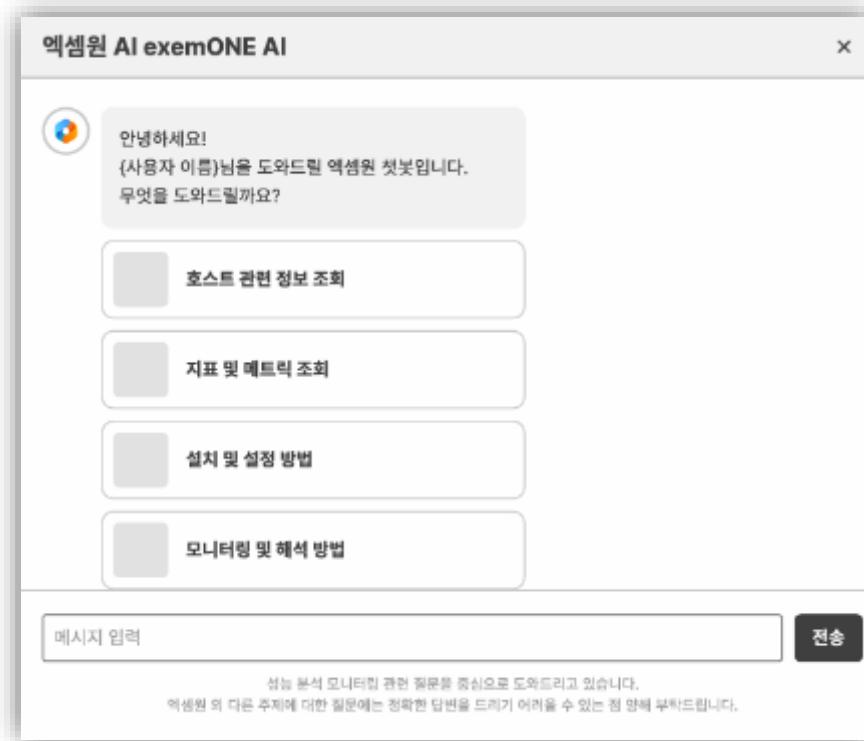
#### SaaS 육성 정책 수혜 기대

SaaS 社 1만개 육성 (~'26년)	'27년 매출 1천억 이상 SW 기업 250개 육성	SaaS 직접구매제도 도입
-----------------------------	---------------------------------------	----------------------

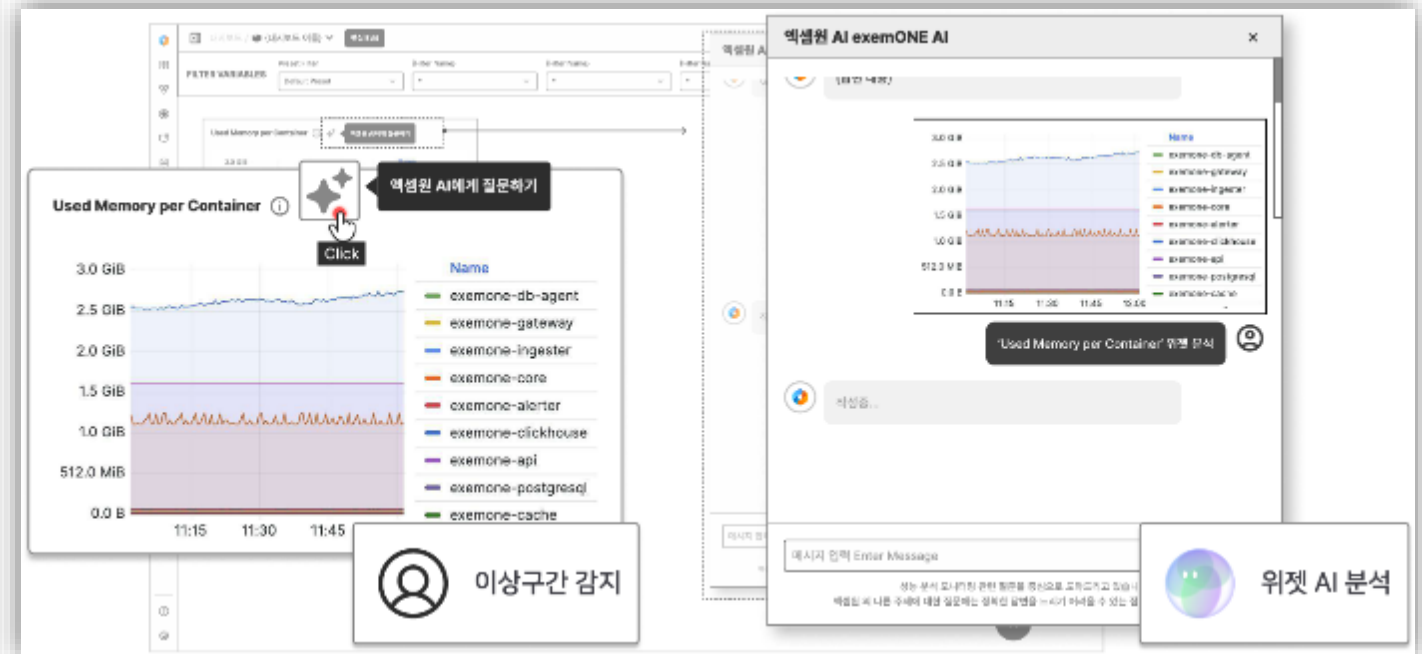


엑셈원 '25년 3월 AI 기반 이상 탐지 탑재

AI 기반 **희소 로그 이상 탐지** 및 **근본 원인 분석, LLM 챗봇** (텍스트 기반 Q&A로 대시보드 종합 분석) **개발 중**



▲ exemONE AI 챗봇 질문 화면(프로토타입)



▲ exemONE AI 챗봇 차트 분석 화면(프로토타입)

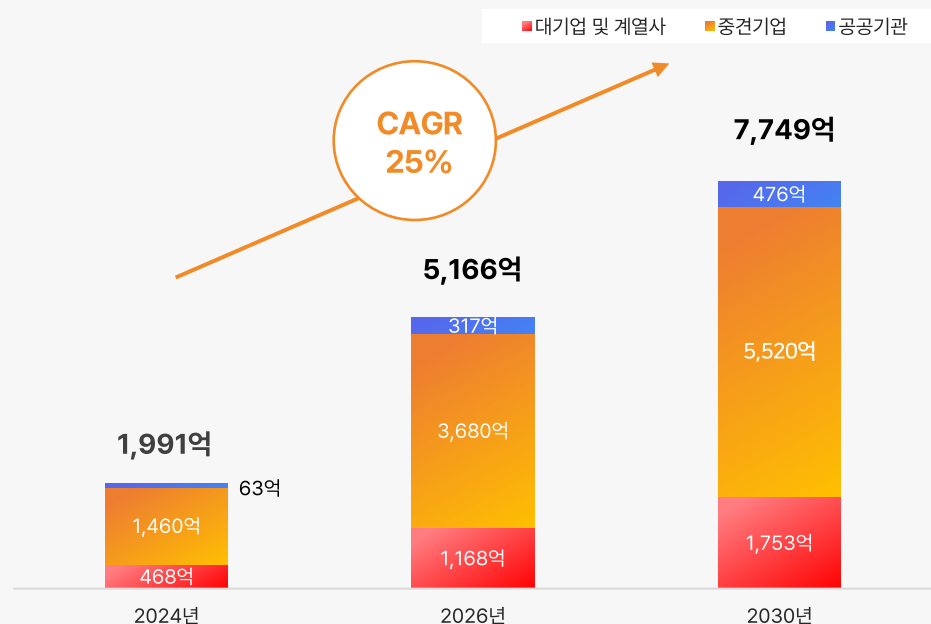
## (5-3) 구축형 풀스택 오피서빌리티 SAM 시장 추정

### 3. Investment Highlights

국내 구축형 풀스택 오피서빌리티 SAM 시장 **2024년 1,991억원 → 2030년 7,749억원** 전망 (CAGR 25%)

#### 구축형 풀스택 오피서빌리티 국내 SAM 시장 규모

→ 2024년 국내 실매출 시장 약 590억원 추정



\* 출처 : 엑셈 자체 추정. SW + MA 시장.

\* 산식 : 잠재 고객 x 도입금액 x 민간 클라우드 도입율 또는 행안부 클라우드 네이티브 적용률

\* 잠재 고객 선정 기준

: [대기업 및 계열사] 공정위 선정 자산 10.4조원 이상 상호출자제한기업집단 소속 기업

[중견기업] 중소/대기업 및 계열사가 아닌 기업

[공공기관] 중앙행정기관, 공기업/준정부기관, 시도지방자치단체 등 일정 규모 이상의 공공기관

#### Market Drivers

- 공공 클라우드 전면 도입 정책
  - '30년까지 기존 시스템 90% 클라우드 네이티브 전환 계획
  - '25년~'27년 AI·클라우드 전면 도입을 위한 '제4차 클라우드 컴퓨팅 기본계획' 진행
- 하이브리드/멀티 클라우드 도입 증가 추세
  - '24년 국내 클라우드 시장 7조원대, '27년 이후 10조원대 전망 (과기부, NIPA '2024년 클라우드 산업 실태조사' 보고, 2025.01.31)
- AI시대 필수 인프라인 클라우드 - AI 모델 개발·데이터 연산에 필수

#### EXEM Status

- 3Q25말 현재 고객 **50곳**
- GS인증, 조달청 디지털서비스몰, NHN 마켓플레이스, SCP 마켓플레이스 등재

## (6) DB보안 / 해외 사업 지속 성장성 보유

## 3. Investment Highlights

### DB 보안 수요 증가, 클라우드·통합 보안 시장 확대로 인한 성장 지속 국내 대형 고객 해외 지사/공장 설립, 현지 금융권·하이엔드 업종 공략

#### DB 보안

- 주력 사업 DB 접근제어 · 암호화 충성 고객 기반 안정적인 매출 지속
- 클라우드 마켓 플레이스 9곳 등재 기반 중소형 고객 매출 확대
- 블록체인 기반의 DID(Decentralized Identifier) 기술(개발 중) 기반 경쟁력 강화

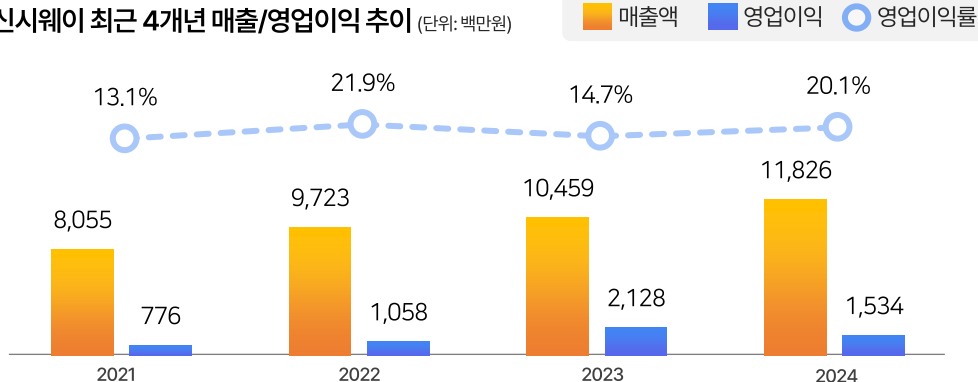
우호적  
시장 환경

지속적인 개인정보보호  
관련 법령 개정

내부회계관리 적용 대상 확대  
따른 보안 관리 감사 강화

클라우드에서의  
보안 수요 증가

■ 신시웨이 최근 4개년 매출/영업이익 추이 (단위: 백만원)



#### 해외 사업

##### ① 현지 시장 성과 기반 시장 어필

: 중국 금융권, 하이엔드 제조 / 일본 금융권, LA주정부, AT&T 등 220여 대형 기업/기관 공급 경험 보유

##### ② 세일즈 파트너 확대

: 일본 전역 90여 개 판매 거점 보유 기업 등 일본 파트너사 지속 확대 중, 유럽·미·중·싱가폴 대상 협력 파트너사 보유

##### ③ 공급 제품 확대

■ 엑셀원 폴스택 출시 완료 (25. 10), '26년 SaaS 진출 예정

: 기존 MaxGauge for Oracle, InterMax 중심 공급 → 모니터링 대상 DB 확대 및 추후 통합형 제품 시장 공략

##### ④ 현지 특화 서비스 개발 및 제공

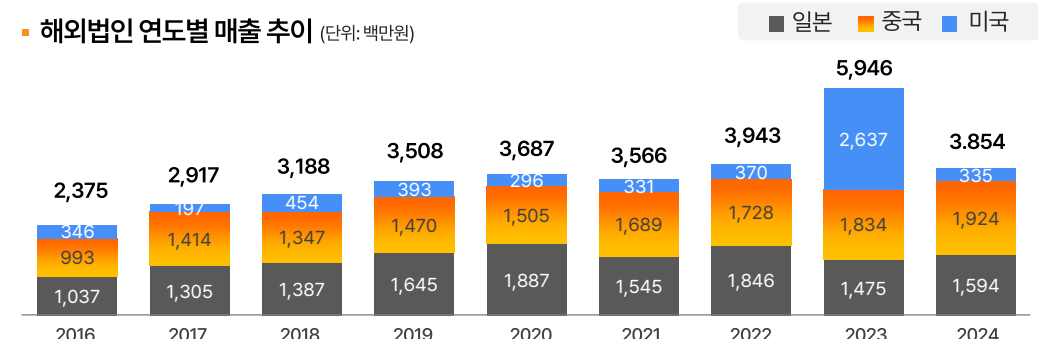
: 일본 내 엔지니어 부족 및 DB 컨설팅/비대면 수요에 따른 원격 DB 성능 진단 서비스 'Smart DBA' 서비스 공급 중

##### ⑤ 국내 고객의 해외 지사/공장 설립 시 시장 개척

■ 미국 삼성전자 테일러 파운드리 신규 공급 ('23)

: 솔루션 도입 만족도가 높은 대형 국내 고객의 해외 지사, 공장 설립 시 지속적 사업 기회 확보 중

■ 해외법인 연도별 매출 추이 (단위: 백만원)





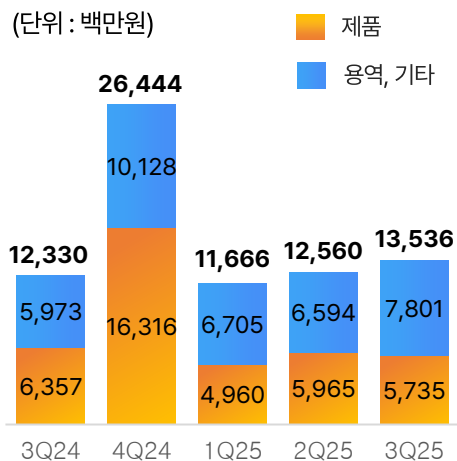


# 2025년 3분기 실적

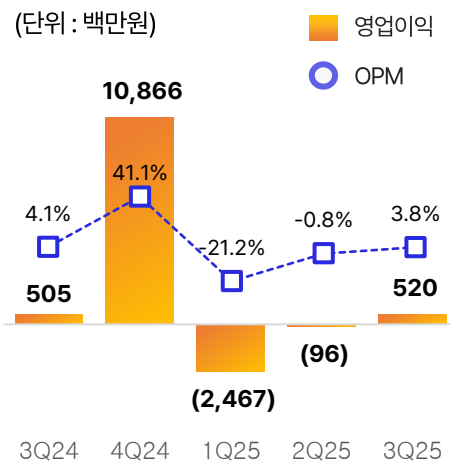
- 1. 실적요약
- 2. 유형별, 부문별 매출
- 3. 비용
- 4. 인원 현황

(연결, 단위: 백만원)	3Q24	2Q25	3Q25	YoY	QoQ
매출액	12,330	12,560	13,536	9.8%	7.8%
매출원가	6,155	6,820	7,785	26.5%	14.1%
매출총이익	6,175	5,740	5,752	6.8%	0.2%
판매비와 관리비	5,659	5,849	5,225	-7.7%	-10.7%
영업이익	505	(96)	520	2.8%	641.5%
당기순이익	482	(38)	1,549	221.0%	4158.6%
매출총이익률	50.1%	45.7%	42.5%	-7.6%p	-3.2%p
영업이익률	4.1%	(0.8%)	3.8%	-0.3%p	4.6%p
당기순이익률	3.9%	(0.3%)	11.4%	7.5%p	11.7%p

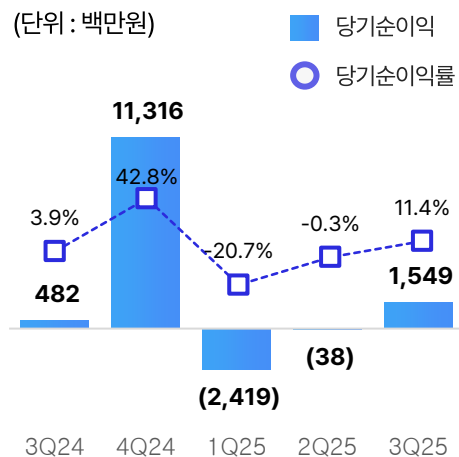
### 매출



### 영업이익



### 당기순이익



### 3Q25 실적 요약

#### 역대 최대 3분기 매출 달성

- 맥스게이지, 엑셈원, 페트라 제품 매출 증가와 유지보수 매출 증가, 빅데이터 용역 매출 증가에 전년 동기 대비 증가

#### 영업이익

- 매출액 증가에도 평균인원 증가에 따른 인건비 상승 및 빅데이터 용역 사업으로 인한 매출원가 상승에 전년 동기 대비 소폭 증가

#### 당기순이익

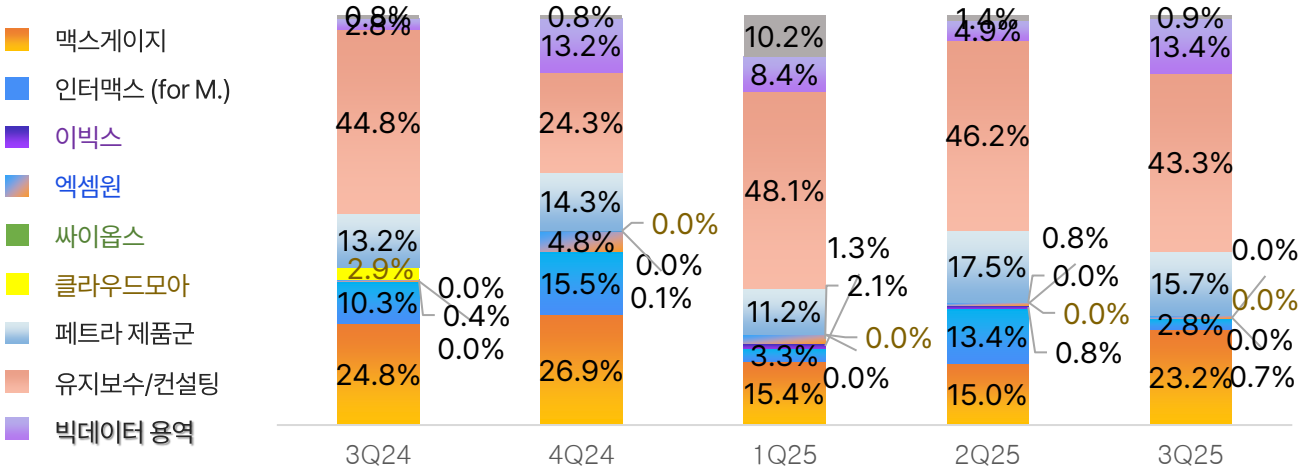
- 환율 효과 및 금융자산 처분 이익 증가, 금융자산 평가손실 축소 등으로 전년 동기 대비 증가

# 유형별 매출

2025년 3분기 실적

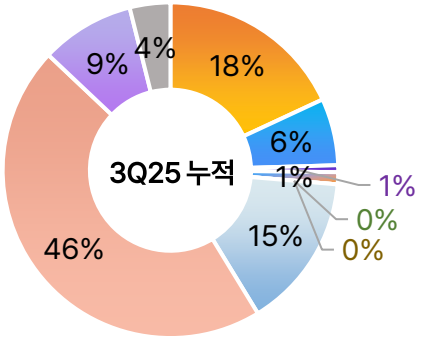
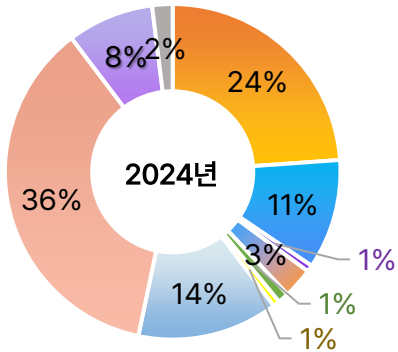
(연결, 단위 : 백만원)		3Q24	2Q25	3Q25	YoY	QoQ
제품	Maxgauge	3,057	1,884	3,142	2.8%	66.8%
	InterMax (for M.)	1,269	1,682	375	-70.4%	-77.7%
	EBIGs	-	100	-	-	-100.0%
	exemONE	48	98	97	102.1%	-1.0%
	XAIOps	-	-	-	-	-
	CloudMOA	360	-	-	-100.0%	-
용역	Petra 제품군	1,623	2,201	2,122	30.7%	-3.6%
	유지보수, 컨설팅	5,526	5,809	5,863	6.1%	0.9%
	빅데이터 용역 (주1)	350	612	1,819	420.1%	197.3%
기타 (주2)		96	175	118	22.9%	-32.6%

(주1) 이빅스 제품 포함된 용역 PJ 수행 시 용역 매출 인식 / (주2) 몽고DB (SW+MA), 도서, 임대료



## 주요 사항

- 맥스게이지, 인터맥스, 엑셈원 신규 고객 확보 및 SW 증설 등으로 유지보수 매출 전년 동기대비 증가
- 빅데이터 용역은 '25년도 서울시 빅데이터 플랫폼 통합 운영 사업 및 제주농업기술원 DX 기반 구축 용역 인식에 증가
- 페트라 제품군 매출은 '공공 기관공유데이터 시스템' 구축 및 '공공 데이터 플랫폼' 구축 본격화에 따른 수요 증가에 전년 동기 대비 증가

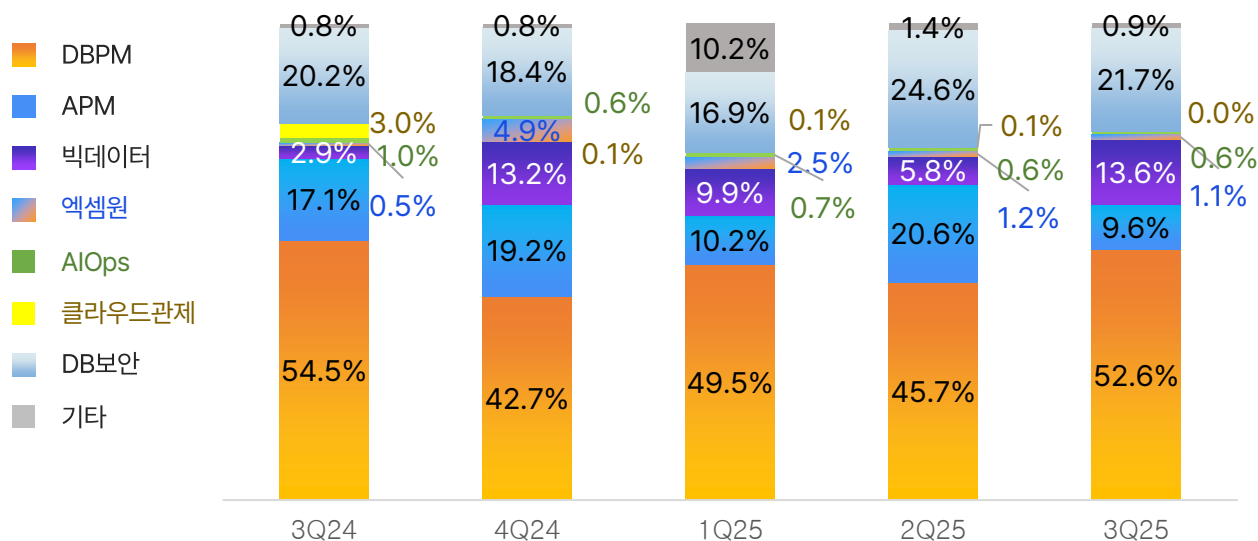


# 부문별 매출

2025년 3분기 실적

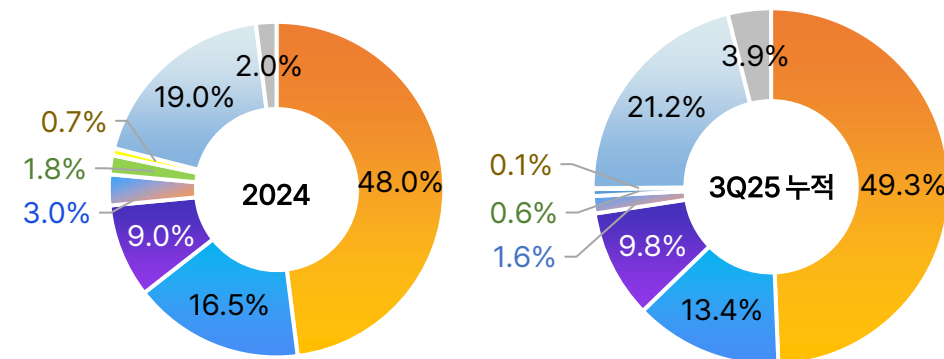
(연결, 단위 : 백만원)	해당 제품	3Q24	2Q25	3Q25	YoY	QoQ
DB성능관리	Maxguage	6,723	5,740	7,114	5.8%	23.9%
APM	InterMax (for M.)	2,110	2,586	1,295	-38.6%	-49.9%
빅데이터	EBIGs	356	727	1,834	415.4%	152.4%
풀스택 모니터링	exemONE	63	148	151	139.7%	2.0%
AIOps	XAIOps	123	76	76	-38.2%	0.0%
클라우드관제	CloudMOA	371	13	6	-98.4%	-53.8%
DB보안	Petra 제품군	2,488	3,095	2,941	18.2%	-5.0%
기타 (주2)		96	175	118	22.9%	-32.6%

(주1) 제품 및 용역 합계 기준 / (주2) 몽고DB (SW+MA), 도서, 임대료



## 주요 사항

- APM 부문은 인터맥스 제품 매출 4Q 매출 쏠림에 따른 성장 기대
- 클라우드관제 부문은 현재 클라우드모아 제품이 엑셈원으로 병합됨에 따라 MA 매출만 발생 중
- DB보안은 DB암호화 솔루션 Petra Cipher의 제품 매출 318% 증가에 따라 전년 동기 대비 증가





(연결, 단위: 백만원)	3Q24	2Q25	3Q25	YoY	QoQ
매출원가	6,155	6,820	7,785	26.5%	14.1%
SW매출원가	2,784	2,757	2,430	-12.7%	-11.9%
용역매출원가	3,356	4,056	5,349	59.4%	31.9%
기타매출원가	15	6	6	-58.1%	0.0%
판매비와 관리비	5,659	5,849	5,225	-7.7%	-10.7%
급여 및 퇴직급여	1,962	2,067	1,943	-1.0%	-6.0%
복리후생비	192	235	203	5.4%	-13.9%
수수료	253	398	394	55.6%	-1.0%
경상연구개발비	1,838	2,014	1,481	-19.4%	-26.5%
상각비	218	227	191	-12.5%	-16.0%
광고선전비	33	73	39	17.9%	-47.0%
기타	1,163	834	975	-16.2%	16.8%
합 계	11,814	12,669	13,010	10.1%	2.7%

- 평균인원 증가에 따라 인건비 YoY 증가 및 QoQ 감소, 현재 엑셈 보수적인 채용 기조 유지
- 용역매출원가는 엑셈원 유지보수 매출 증가 및 빅데이터 용역 매출 증가와 특정 빅데이터 용역 사업 1건의 (일회성) 매입 발생에 YoY 및 QoQ 큰 증가
- 경상연구개발비는 엑셈원 판매에 따른 투입시간 감소 효과에 YoY 및 QoQ 감소
- 수수료는 신시웨이의 대외 홍보 용역비 사용에 YoY 증가

### 비용의 성격별 분류

(연결, 백만원)	3Q24	2Q25	3Q25	매출비율	YoY	QoQ
영업비용	11,814	12,669	13,010	96.2%	10.1%	2.7%
인건비 (주1)	5,295	7,574	6,938	51.3%	31.0%	-8.4%
상각비	767	791	759	5.6%	-1.1%	-4.1%
광고비	33	73	39	0.3%	17.9%	-47.0%
기타	5,719	4,230	5,273	39.0%	-7.8%	24.7%

(주1) 급여 및 퇴직급여

### 3분기 누적

(연결, 백만원)	3Q누적24	3Q누적25	매출비율	YoY
영업비용	36,740	39,794	105.4%	8.3%
인건비 (주1)	19,217	22,165	58.7%	15.3%
상각비	2,334	2,311	6.1%	-1.0%
광고비	101	133	0.4%	32.2%
기타	15,088	15,185	40.2%	0.6%

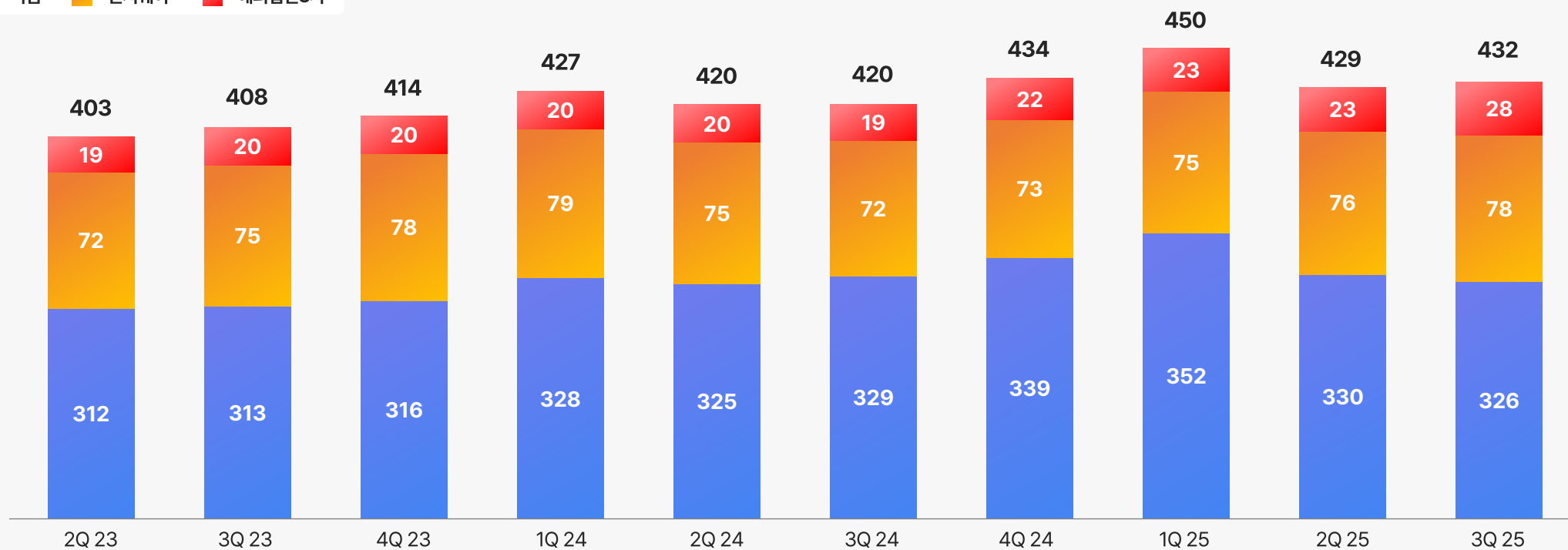
(주1) 급여 및 퇴직급여

'24 ~ 25 1Q 엑셈원, 맥스게이지 개발자 및 엔지니어(기술 지원 인력) 증원

'25 4Q까지 인원수 변동 미미할 전망

■ 엑셈 ■ 신시웨이 ■ 해외법인3사

(단위 : 명)





# Appendix

## EXEM Corporation

- 설립일 : 2001년 1월
- 상장일 : 2015년 6월 26일
- 자본금 : 72 억원 ('25 3Q말)
- 매출액 : 612 억원 ('24 연결)
- 직원수 : 326명 ('25 3Q말)
- 계열 회사 현황 ('25 3Q 말)

구분	회사명	투자지분 (%)
주요종속회사	(주)신시웨이(DB보안) <b>코스닥상장 ('23 11)</b>	38.57
종속회사	EXEM JAPAN Co.,Ltd.(일본법인)	75.00
종속회사	EXEM CHINA Co.,Ltd.(중국법인)	63.16
종속회사	MAXGAUGE, INC.(미국법인)	91.00

## 대표이사 소개 ('23.09.11 각자 대표이사 체제 전환)

### (주)엑셈 조종암 회장

#### [ 주요 경력 ]

- 서울대학교 외교학과 졸업
- 포항공대 정보통신대학원 졸업 (SW Engineering, 석사)
- KAIST 벤처최고경영자과정 수료
- 포스코 정보시스템부, EIS 개발
- 포스데이타 컨설팅사업부, CASE TOOL 컨설턴트
- 한국오라클 DB 기술자문팀, 오라클 튜닝 컨설턴트



### (주)엑셈 고평석 대표

#### [ 주요 경력 ]

- 서울대학교 정치학과 졸업
- 엑셈 최고운영책임자(COO)
- 엑셈 최고전략책임자(CSO), 빅데이터기술본부장
- (現) 국가인공지능전략위원회 산업AX, 생태계 분과위원
- 과학기술정보통신부 규제심사위원회 위원
- 국가과학기술자문회의 미래인재특별위원회 위원
- 한겨레신문, IT조선, 매일경제 IT/디지털 컬럼리스트







DB 성능 관리 및 애플리케이션 영역의 IT 시스템 전 구간 성능 관리부터 클라우드, 인공지능, 빅데이터, 풀스택 모니터링까지 다루는 **대한민국 대표 SW 기업**



## 최다 고객사

- **860개+** 국내 고객사 확보
- 글로벌 29개국 **220개+** 고객 확보
- 국내 시장 **점유율 1위**, 금융권 **점유율 1위**

## 최고 전문성

- IT 모니터링 분야 **25년의 경험, 노하우**
- 전체 인력의 **85%인 270명+** 엔지니어/개발자 보유

## 업계 유일 IT 성능 관리 Full Line-up 원천 제조사

- DBPM, APM, AIOps, 빅데이터·AI 구축/관리, 하이브리드 클라우드 통합 모니터링까지  
**IT 전영역 운영 관리 솔루션 보유**
- 자체 엔지니어 조직 기반 기술지원으로 경쟁사와 **차별화된 High Quality 보장** (유지보수 / 기술지원 / 커스터마이징)

## 통합 모니터링 사업 확장성

- 통합 모니터링을 위한 풀스택 모니터링 제품으로 클라우드 시장 확대에 대응
- **SaaS형 제품 개발 중으로** 해외 확장성

## 25년간 IT 성능 모니터링 노하우를 제품에 지속 반영, 기술 혁신이 주도하여 성장하는 테크 리더

### 주요 특허 · 인증 · 수상으로 입증된 기술력

GS 인증  
(15건)

- 맥스페이지 5, for 오라클 v3.1, v2.5
- 인터맥스 v5.0, v3.0, 인터맥스 포 모바일 v5
- BizMax v3.53
- 이빅스 빅데이터 성능 관리 v2.0
- 클라우드모아 3, 싸이옵스 v3.2

'25.05 '우드페커(Woodpecker)' GS인증 획득

'24.07 통합 모니터링 솔루션 '엑셈원' 기능별 GS인증 획득

우드페커 (Woodpecker) v1.0

엑셈원 DPM, APM, SMS, K8S v3.0

이노비즈 인증

- 기술혁신형 중소기업 인증
- 기술혁신 능력·성과 및 경영주 기술능력, 기술성, 시장성, 사업성 등을 평가

KT·NT 인증

- '오라클 DB용 성능 모니터링 도구' 기술 우수성 인정
- '웹 App서버 트랜잭션과 DB 관리 시스템 세션 연계 통한 웹 App 성능 분석 기술' 신기술 인정

클라우드 서비스  
품질·성능 검증

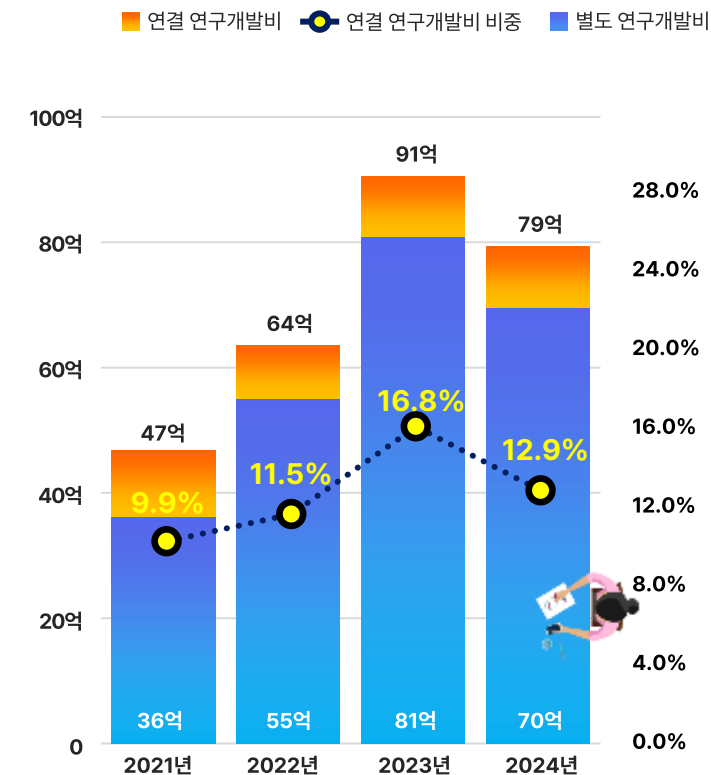
- 클라우드 서비스의 운영 성능, 지원 체계 · 절차, 품질 확보에 대한 검증

수상

- 코리아 빅데이터 어워드 중기부장관상, IT이노베이션 대상 지식경제부 장관상, 전남 빅데이터 활성화 유공, 신SW상품 대상 정보통신부장관상 등 다수

특허 등록번호	명 칭
10-0906440	웹 어플리케이션 서버 트랜잭션과 데이터 베이스 관리시스템 세션의 연계를 통한 웹 어플리케이션 성능 모니터링장치 및 그 방법
10-0936967	웹 어플리케이션 서버 운영 하에서 사용자 프로그램의 메모리 누수 추적 장치 및 그 방법
10-1385608	거래 추적 시스템 및 그 제어방법
10-1686919	빅데이터에 기반한 추론 엔진을 관리하는 방법 및 장치
10-2133276	복수의 노이즈 데이터와 시계열 데이터에 기반하여 비정상 데이터 탐지가 가능한 정상 밴드를 생성하는 방법 및 이를 구현하는 정상밴드 생성 장치
10-2133277	팔로워의 경계 설정과 시계열 데이터에 기반하여 비정상 데이터 탐지가 가능한 정상 밴드를 생성하는 방법 및 이를 구현하는 정상밴드 생성 장치

### 신기술 R&D 적극 투자로 기술격차 가속화



## 엑셈 1.0 DB 성능 관리 영역 개척

2001 토종 DBPM 솔루션 최초 개척

(주)엑셈 설립  
DBMax(MaxGauge 전신) 출시


2002  
KT NT IT 3개 인증 동시 획득  
장영실상 수상

## 엑셈 2.0 기업 시스템 토털 성능 관리 기업으로 자리매김

2008  
InterMax 출시, 신기술인증(NET)상 수상  
EXEM JAPAN, EXEM CHINA 설립 

2011  
중소기업육성 지식경제부장관 표창

2012  
대한민국 IT 이노베이션상  
대한민국 일하기 좋은 100대 기업 선정

2014  
MAXGAUGE.Inc 미국법인설립   
벤처활성화 대통령표창 수상

## 엑셈 3.0 4차 산업혁명 코어 엔진 마련 (빅데이터)

2015  
한국거래소 코스닥 상장  
신시웨이 지분 인수(50.24%)  
아임클라우드 지분 인수(25%)

2016 빅데이터 시장 진출  
(주)클라우드인 합병, Flamingo 출시

2017  
한전 국내 최대 규모 빅데이터 플랫폼 구축 사업 수주  
카카오뱅크, 케이뱅크 수주

2018  
KNIME 파트너십 체결  
교육부 매치업 AI/빅데이터 프로그램 선정

## 엑셈 4.0 기술 융복합(AI, 클라우드, SaaS)을 통한 IT 모니터링 선도 기업으로 발돋움

2019 AI, 클라우드 기술 상용화  
XAIops 출시, CloudMOA 출시

2020  
XAIops 한전KDN 수주, CloudMOA 현대카드 수주

2021  
CloudMOA 부산은행 수주, XAIops 신한은행, 우리은행 수주  
CloudMOA SaaS 버전 출시, MaxGauge for HANA 출시

2022  
MaxGauge for CloudDB (PostgreSQL, Oracle) 출시, EBIGS 출시  
마곡 신사옥 이전

2023  
MaxGauge for CloudDB (MySQL, MariaDB) 출시  
통합 IT 성능 모니터링 SaaS 플랫폼 출시

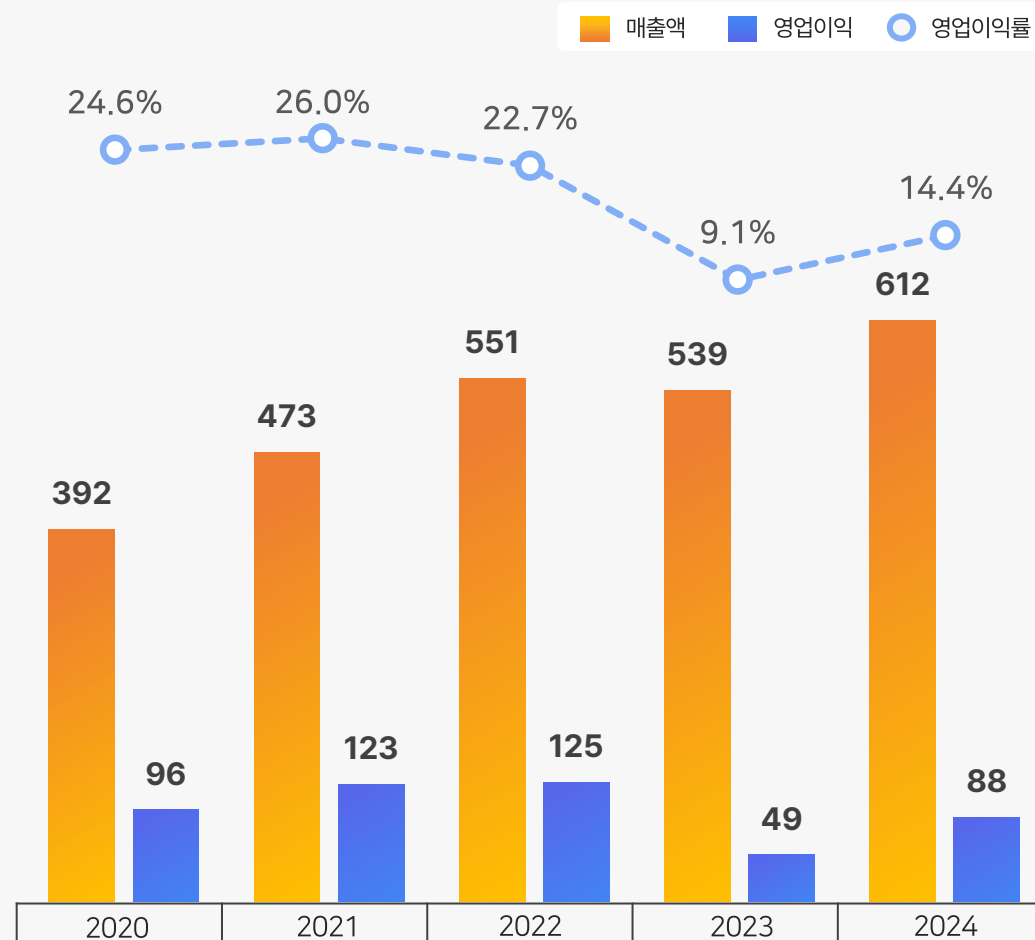
2024 엑셈 5.0 - 원 플랫폼 기반 통합 IT 성능 모니터링 본격화  
exemONE 출시  
AWS '파트너 패스(AWS Partner Paths)', NCP '서비스 파트너(MSP)' 취득  
최초 배당 시행 (현물배당 - 자사주 801,115주)  
Woodpecker 출시

2025  
자사주 매입 및 소각 (10억원)  
자본준비금의 이익잉여금 전입 - 비과세 배당 재원 확보 (100억)

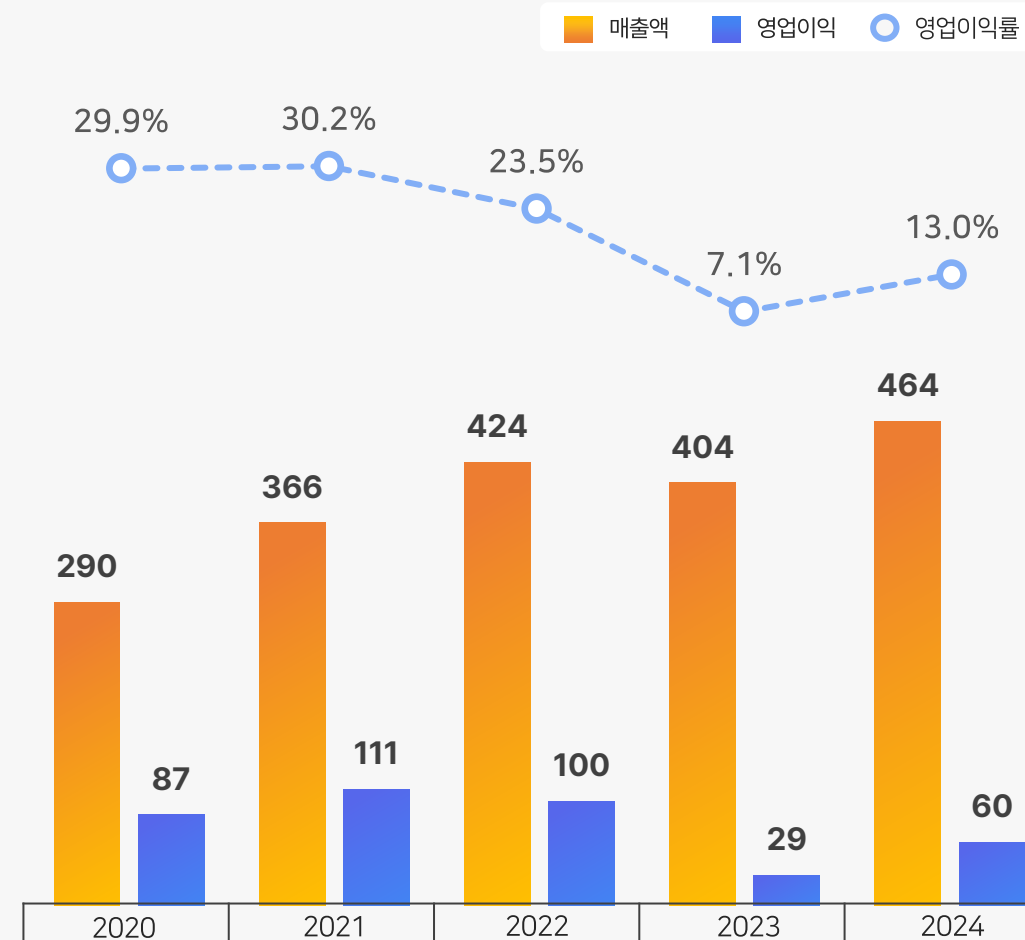
# 최근 5개년 실적

✓ Appendix

연결 (단위 : 억원)



별도 (단위 : 억원)





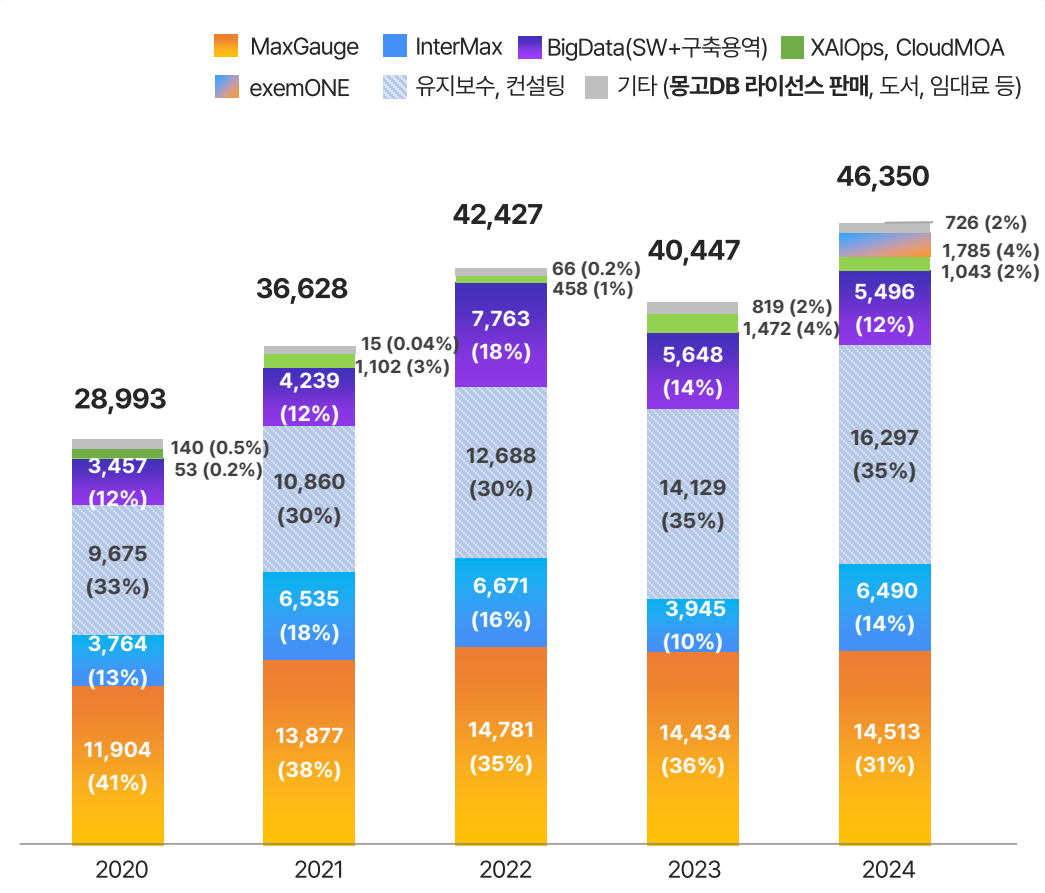
# 최근 5개년 매출 Breakdown (별도)

## 2. Financial Performance

기존 고객의 **추가 증설** 및 유지보수, 크로스셀링/번들링/신규 고객 유입 통한 **선순환 매출 확대** 구조

구분		2020	2021	2022	2023	2024	yoy
엑셈 (별도)	MaxGauge (SW)	11,904 (41%)	13,877 (38%)	14,781 (35%)	14,434 (36%)	14,513 (31%)	+0.5%
	InterMax (SW)	3,764 (13%)	6,535 (18%)	6,671 (16%)	3,945 (10%)	6,490 (14%)	+64.5%
	AI · BigData (SW & Services)	3,457 (12%)	4,239 (12%)	7,763 (18%)	5,648 (14%)	5,496 (12%)	-2.7%
	XAIOps (SW)	37 (0.1%)	1,065 (3%)	352 (0.8%)	1,398 (3.5%)	651 (1%)	-53.4%
	CloudMOA(SW)	16 (0.05%)	37 (0.1%)	106 (0.3%)	74 (0.2%)	392 (1%)	+429.7%
	exemONE(SW)	출시 전				1,785 (4%)	-
	유지보수, 컨설팅	9,675 (33%)	10,860 (30%)	12,688 (30%)	14,129 (35%)	16,297 (35%)	+15.3%
	기타 1)	140 (0.5%)	15 (0.04%)	66 (0.2%)	819 (2%)	726 (2%)	-11.4%
신시웨이 (주요종속)	Petra(SW)	3,514 (48%)	4,174 (52%)	4,620 (48%)	4,907 (47%)	5,303 (45%)	+8.1%
	PetraCipher(SW)	1,174 (16%)	1,190 (15%)	2,227 (23%)	2,215 (21%)	2,858 (24%)	+29.0%
	PetraSign(SW)	52 (0.7%)	35 (0.4%)	25 (0.3%)	136 (1%)	144 (1.2%)	+5.9%
	유지보수	2,506 (34%)	2,595 (32%)	2,798 (29%)	3,158 (30%)	3,357 (28%)	+6.3%
	기타 2)	31 (0.4%)	61 (0.7%)	53 (1.0%)	43 (0.4%)	164 (1.4%)	+281.4%

별도 기준 최근 5개년 부문별 매출 추이 (단위 : 백만원)



\* 별도·개별재무제표 상 수치이며, 해외법인 제외. (주1) 상품 매출, 관련 서적 발간 등 (주2) 상품매출, 임대료 등

# 재무상태표 및 손익계산서 (연결)

연결 재무상태표 (단위 : 백만원)

과목	2021	2022	2023	2024	3Q 2025
유동자산	64,049	44,894	58,259	73,160	62,310
비유동자산	48,260	74,127	74,499	74,223	76,641
자산총계	112,309	119,021	132,758	147,384	138,952
유동부채	19,215	16,075	11,745	13,873	7,664
비유동부채	1,332	1,513	2,281	1,683	1,638
부채 총계	20,547	17,588	14,026	15,556	9,301
자본금	3,513	3,638	7,196	7,196	7,196
자본잉여금	42,696	47,463	43,750	45,065	35,009
기타자본항목	2,027	-2,972	-2,694	380	1,266
기타포괄손익누계액	-396	-443	-471	-270	-272
이익잉여금	37,460	46,121	56,414	63,510	70,893
비지배지분	6,461	7,626	14,537	15,946	15,559
자본총계	91,762	101,433	118,732	131,828	129,650

연결 손익계산서 (단위 : 백만원)

과목	3Q 2024	4Q 2024	1Q 2025	2Q 2025	3Q 2025
매출액	12,330	26,443	11,666	12,560	13,536
매출원가	6,155	9,766	7,875	6,820	7,785
매출총이익	6,175	16,677	3,791	5,740	5,752
판관비	5,670	5,811	6,242	5,836	5,232
영업이익	505	10,866	-2,467	-96	520
당기순이익	482	11,316	-2,419	-38	1,549
지배기업의 소유주에게 귀속되는 당기순이익	191	10,048	-2,312	-186	1,057
비지배지분에 귀속되는 당기순이익	291	1,268	-107	148	492
기타포괄손익	-33	175	73	-229	146
총포괄손익	449	11,491	-2,345	-267	1,695

# 재무상태표 및 손익계산서 (별도)

별도 재무상태표 (단위 : 백만원)

과목	2021	2022	2023	2024	3Q 2025
유동자산	52,464	31,796	40,184	51,401	45,168
비유동자산	42,552	68,705	69,004	69,369	67,975
자산총계	95,016	100,501	109,188	120,770	113,143
유동부채	12,623	10,488	8,397	10,756	5,240
비유동부채	415	604	785	695	733
부채 총계	13,038	11,091	9,182	11,451	5,973
자본금	3,513	3,638	7,196	7,196	7,196
자본잉여금	42,653	47,522	43,930	43,930	33,930
기타자본항목	2,027	-2,972	-2,694	380	1,266
기타포괄손익누계액	-524	-484	-472	-396	-417
이익잉여금	34,309	41,705	52,046	58,209	65,194
자본총계	81,978	89,409	100,006	109,319	107,169

별도 손익계산서 (단위 : 백만원)

과목	3Q 2024	4Q 2024	1Q 2025	2Q 2025	3Q 2025
매출액	9,046	20,375	8,573	8,809	10,003
매출원가	5,041	8,088	6,836	5,670	6,886
매출총이익	4,005	12,287	1,737	3,139	3,116
판관비	3,960	3,739	4,182	3,791	3,506
영업이익	45	8,548	-2,445	-653	-390
당기순이익	-34	9,445	-2,243	-611	830
기타포괄손익	-28	59	5	-44	18
총포괄손익	-62	9,504	-2,238	-655	849



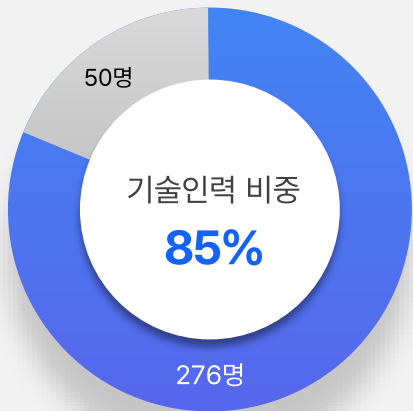
# 조직도

✓ Appendix

\* 기준 : 2025 3Q말 ( ) : 인원 수

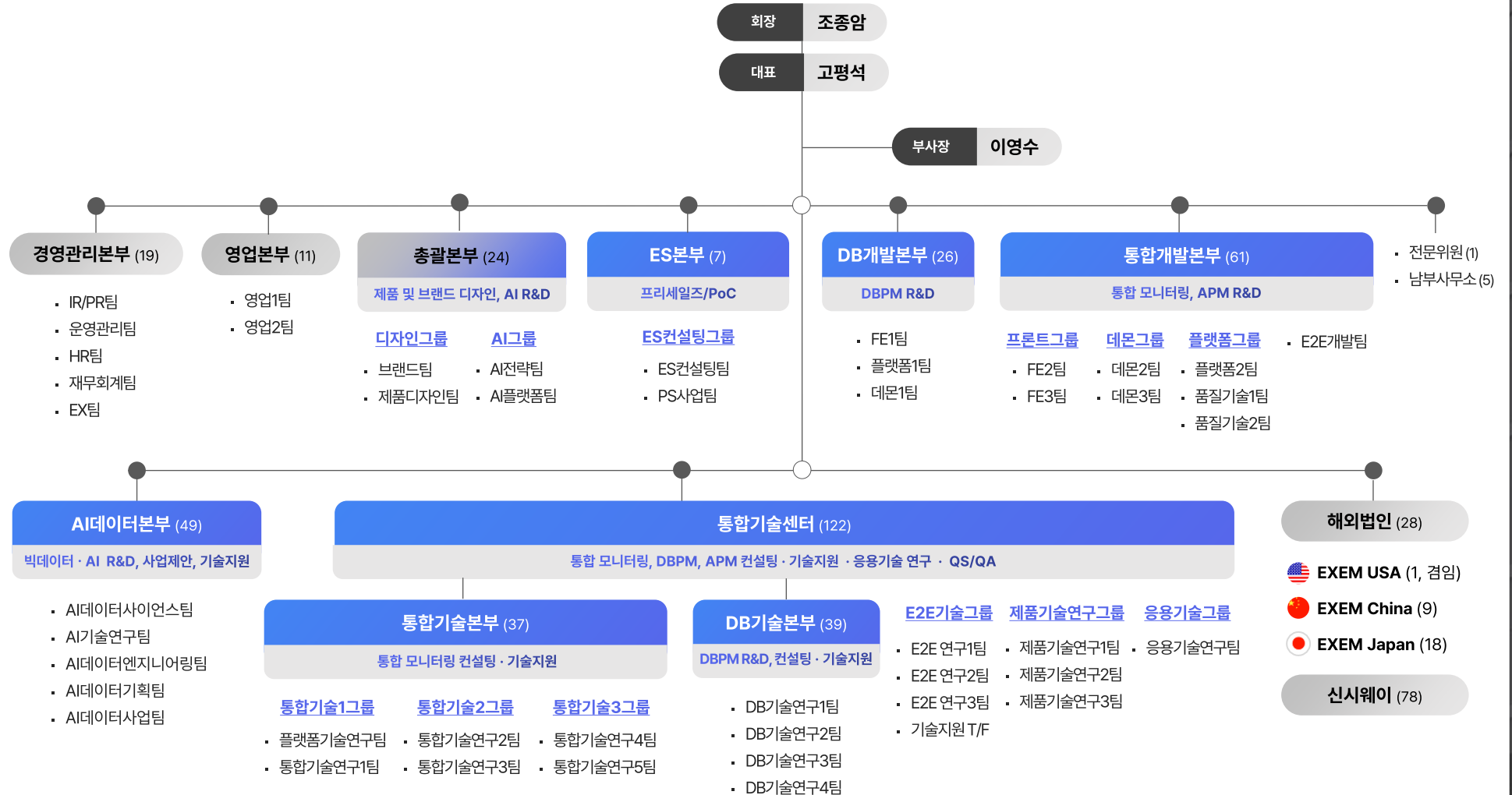


## 기술 전문 인력 현황



별도 기준  
등기이사 제외 총 인원 : 326명

기술인력    영업, 경영관리 등





경청해 주셔서 감사합니다.

THANK YOU

©EXEM Corp. All Rights Reserved.